

FORMATION

GÉRER SON ENTREPRISE AVEC L'ERP/CRM DOLIBARR

Vous êtes (auto)entrepreneur, une petite ou moyenne entreprise et vous cherchez à apprendre à gérer votre activité, en toute simplicité, avec un progiciel de gestion intégré (PGI) libre ? Dolibarr est fait pour vous.

A propos du formateur

Consultant Formateur en Informatique et Chef de Projet Digital avec +5 ans d'expérience dans la gestion de projets informatiques (intégration de progiciels de gestion, création de sites, ..) et la formation dans les métiers du numérique (Data Analyst, Marketing digital, ...).

PRIX HT (DHS)

~~8500.00~~
7500 DHS

SISTICCA

Email: formation@sisticca.com

TEL /Whatsapp: +212 (0)656-137607

Site web : www.sisticca.com

Adresse: 56 Avneue de France, Agdal, Rabat, Maroc



PROGRAMME DE FORMATION



PRESENTATION

Dolibarr un ERP/CRM qui inclut les fonctionnalités les plus importantes d'une solution de gestion d'entreprise. Avec plus de 80 000 utilisateurs dans le monde, L'ERP & CRM Dolibarr est un environnement riche en fonctionnalités et qui permet de couvrir tous les besoins métiers d'une entreprise. Il s'agit d'une suite d'applications business 100% intégrée. Au travers de cette formation, vous allez apprendre à utiliser Dolibarr de manière professionnelle.

PUBLIC CIBLE

- Chef d'entreprise, auto-entrepreneurs, ...
- Managers, Gestionnaires de stock, commerciaux

MODES / OUTILS

- Formation en mode présentiel au sein de l'entreprise.
- Support de cours remis à l'issue de la formation

OBJECTIFS

- Généralités sur l'ERP/CRM Dolibarr
- Découvrir comment Dolibarr fonctionne
- Apprendre à utiliser les principaux modules
- Activer les modules utiles pour son activité
- Gérer la relation client (proposition commerciale, ...)

PRE-REQUIS

- Notions de base en informatique
- Disposer d'un PC + Internet

DUREE

10 Heures
3 h / jour



1. Dolibarr en bref

- Présentation et vue d'ensemble
- Fonctionnalités offertes
- Paramétrages des informations de la société
- Les principaux modules
- Tiers, contacts, produits et services

2. Gestion de la Relation Client

- Prospects et clients
- Taguer des tiers
- Envoi d'e-mail de puis la fiche d'un tiers
- Agenda synchronisé avec les contacts
- Edition de documents personnalisés (odt)

3. Gestion des Ventes

- Devis
- Commandes
- Interventions
- Expéditions
- Facturation

4. Gestion des Achats

- Stock et entrepôts
- Commandes fournisseurs
- Réception
- Factures fournisseurs

5. Gestion d'Activité

- Interventions
- Gestion de projets : coûts et délais
- Contrats / Abonnements
- GED : Gestion électronique de documents

6. Gestion de l'entreprise

- Reporting et suivi d'activité
- Marges
- Trésorerie
- Comptabilité simple
- Comptabilité double-partie
- Création d'événements

7. Administration de Dolibarr

- Utilisateurs et groupes
- Bases de données et sauvegardes
- Import / Export des données
- Paramétrage de l'interface
- Paramétrages de modules
- Paramétrage des documents (PDF)

ETUDE DE CAS

La société SISTIMARKET spécialisée dans la vente de matériels informatiques et téléphoniques, souhaite gérer son entreprise avec l'ERP/CRM Dolibarr. En tant qu'intégrateur, vous êtes appelé à assurer cette mission.



Site web: www.sisticca.com
Email: formation@sisticca.com
N° Téléphone : +212 (0)656-137607
Avenue de France, Agdal, Rabat, Maroc



facebook.com/sisticca



formation@sisticca.com



www.sisticca.com